

APROXIMACIONES EN TORNO A LOS EFECTOS DEL COVID 19 EN EL EMPLEO Y LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA DE CORRIENTES

Área del Conocimiento: Derecho del Trabajo

Becario/a: DÍAZ, Juan Carlos

Director/a: SOTELO, Mirta Gladis

Facultad: Derecho y Cs. Sociales y Políticas

E-mail: diazfacultad@gmail.com

Objetivos

La presente comunicación propone una aproximación a los posibles efectos del COVID 19 en materia laboral y productiva en la provincia de Corrientes, abordado desde la teoría estructuralista latinoamericana. Ante la incertidumbre respecto de la salida de la pandemia y de los escenarios futuros, proponemos repensar la situación del empleo y las desigualdades preexistentes en nuestro país y en la región, sobre las que se asentarán luego las consecuencias producidas por el ASPO y DISPO decretados con la finalidad de proteger la salud y la vida de la población. Como reza el proverbio africano, cuando no sabes a dónde vas, detente y mira hacia atrás, así, al menos, sabrás de dónde vienes.

Materiales y Método

En la presente comunicación se presenta una discusión teórica respecto a la división internacional de trabajo y de las diversas formas de solucionar el problema del subdesarrollo de los países latinoamericanos, y que recobra vigencia a la luz del diferente impacto que muestra la crisis del COVID 19 en países y regiones según su grado de desarrollo y desigualdad. A tal efecto, en esta oportunidad se han utilizado fuentes de tipo secundarias y se han analizado publicaciones de estudios provenientes tanto del campo del derecho como de la economía del trabajo.

1- Efectos de la HE sobre la inserción internacional: (Cimoli, 1998).

Norte / Centro	Sur / Periferia
Elevado desarrollo tecnológico	Bajo desarrollo tecnológico
Especialización en bienes industriales	Especialización en bienes primarios
Estructura productiva homogénea	Estructura productiva heterogénea

2- Efectos de la HE sobre el mercado de trabajo: (Rodríguez, 1998)

Empleo / Formal	Subempleo / Informal
Alta productividad	Reducida productividad
Establecimientos muy grandes	Establecimientos pequeños
Salarios similares a países centrales	Salarios de subsistencia
Salarios en función de la productividad	Baja calificación
Pero, toman como base el salario menor del sector informal	Servicios personales, comercio.
Comercio internacional	
Inversión Extranjera Directa	

Resultados y Discusión

Respecto al concepto de HE, Prebisch (1949) y Pinto (1969 y 1976) señalan que en los países latinoamericanos coexisten sectores o actividades donde la productividad del trabajo es alta y similar a la de los países centrales, junto con otros sectores donde la productividad es mucho más baja. Según Prebisch (1949) el origen de esta HE se debe a dos factores. Por un lado, la periferia importa tecnología del centro mediante el ahorro interno, el cual es insuficiente. Por el otro, el progreso técnico de algunos sectores no se derrama homogéneamente en todo el aparato productivo. Por su parte, Aníbal Pinto (1969, 1976) utiliza el concepto de HE para distinguir dos etapas de las economías latinoamericanas. Una primera etapa, primario-exportadora, conformada por un sector exportador moderno y capitalista, pero inserto en una economía de subsistencia y precapitalista, a las que denomina economías duales. Una segunda etapa, donde a partir de la implementación de la importación sustitutiva de importaciones (ISI), aparece un tercer sector no exportador, modernizado y capitalista, con una productividad similar al complejo exportador, a las que denomina economías heterogéneas.