



XXIII Comunicaciones Científicas y Tecnológicas

Orden Poster: CS-016 (ID: 640)

Autor: Diaz, Juan Carlos

Título: La negociación colectiva en Argentina como mecanismo de distribución de ingresos

Director:

Palabras clave: Negociación, Distribución, Ingresos, Argentina

Área de Beca: Cs. Sociales

Tipo Beca: Beca De Otro Organismo Cyt Desarrollados En La Unne

Periodo: 01/04/2017 al 31/03/2019

Lugar de trabajo: Facultad De Derecho Y Cs. Sociales Y Políticas

Proyecto: (14G007) Cooperativas de trabajadores y Empresas recuperadas. Viabilidad de un ente estatal regulador para sustentar la viabilidad de las mismas.

Resumen:

El objetivo de este resumen es compartir el diseño de una investigación que tiene como propósito estudiar la relación entre la estructura de la negociación colectiva y la distribución de ingresos en la sociedad Argentina en perspectiva comparada con los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

El análisis que se pretende realizar parte de la publicación del trabajo de Calmfors y Driffi (1988) a partir de la cual se ha elaborado una extensa bibliografía enfocada en estudiar el vínculo entre instituciones laborales y desempeño de la economía. En concreto, uno de los focos de investigación se ha dirigido a analizar cuál ha sido el papel que ha jugado la negociación colectiva. (Trajtemberg y Borroni, 2013).

En este campo se ha indagado sobre qué estructura de negociación colectiva produce menores tasas de inflación, y si es posible delimitar los efectos nocivos del desempleo con determinado tipo de negociación colectiva (Senén González, 2013). Sin embargo, en esta área aún se discute la cuestión de ¿cuál es la estructura de negociación colectiva que produce mejores resultados en términos de distribución de ingresos?

El debate académico gira en torno a dos posturas principales. Por un lado, las corrientes críticas para quienes la verdadera razón del nivel de desigualdad estaría en otros factores más allá de la sindicalización, por ejemplo, en los esquemas tributarios o en el contexto macro económico, político y social.

Por otro lado, desde un enfoque corporativista sostienen la existencia de una relación positiva entre una determinada estructura de negociación colectiva y mejores resultados de la economía.

En tal orden de ideas, autores como Töngür y Yavuz (2013), confirman vínculos causales entre desindustrialización y aumento en la desigualdad de ingresos en los países de la OECD. Los autores encuentran además una causalidad bidireccional donde una menor tasa de sindicalización empeora la distribución de ingresos y a su vez, el crecimiento de la desigualdad afecta la decisión de sindicalización.

Visto de esta forma, el presente trabajo adopta una postura corporativista y buscará evidencias de la influencia de la estructura de la negociación colectiva en los niveles de desigualdad de la sociedad Argentina.

A tal fin, en primer lugar, se caracterizará la estructura de la negociación colectiva nacional según sus indicadores laborales de tasa de sindicalización, nivel de centralización y porcentaje de cobertura de la negociación colectiva durante sus tres etapas de desarrollo: industrialización sustitutiva de importaciones (1945-1975), neoliberal (1976-2001) y post-devaluación (2002-actualidad) (Trajtemberg, 2008).

En segundo lugar, se vincularán los mencionados indicadores laborales con el índice de igualdad de ingresos del país (coeficiente Gini) en cada etapa económica. Para finalmente comparar los resultados obtenidos sobre Argentina con los países de la OCDE.

Para concluir, se espera que los resultados de esta investigación contribuyan no solo al debate teórico sino también a contar con instrumentos metodológicos que profundicen el estudio de la negociación colectiva como instrumento para promover la justicia social.